



中國太平人壽保險(香港)有限公司  
 CHINA TAIPING LIFE INSURANCE (HONG KONG) COMPANY LIMITED

## 最佳分銷渠道拓展

# 與合作夥伴同步成長 共享發展良機



中國太平人壽保險(香港)有限公司副總裁程春華(左)從《iMoney智富雜誌》主編孫運喜手中接過獎項。

一貫以來，中國太平人壽保險(香港)有限公司(下稱太平人壽(香港))堅守「我們不只是尋求銷售渠道，更是尋求合作夥伴；我們不只是注重銷售業績，更是追求業務質量」的經營理念，力求與各業務合作夥伴一起成長，同享發展良機，為公司帶來推展銷售渠道的成功關鍵，更在應屆「優秀保險企業大獎2019」中，勇奪「最佳分銷渠道拓展」獎項。

經紀業務是太平人壽(香港)銳意拓展的重點範疇，早在創設初期，即確立傳承至今的經營理念，全方位反映公司期望透過提供良好產品及服務，帶動業務合作夥伴同步成長；相對地，也着重藉挑選和培養優秀的合作夥伴，為客戶提供優質服務，以達到公司、客戶及業務合作夥伴一併獲益的三贏局面。

與此同時，秉承「共享太平」的發展理念，太平人壽(香港)亦發揮「為您分擔風

險，與您共享太平」的企業精神，由持續實踐專業的產品、優質的服務、嚴謹的態度，以及一對一定制化的客戶增值體驗，致力成為每位客戶心目中最值得信賴的金融保險專家。

### 建立夥伴關係 了解客戶所需

為增強與業務夥伴的互動和交流，太平人壽(香港)積極推行不同類型的活動，包括「合作夥伴同樂日」和「合作夥伴家庭觀影日」等，全面建立並促進彼此的合作夥伴關係，促使太平人壽(香港)可更有效地掌握市場發展趨勢與客戶所需，並讓更多業務夥伴和代表加深對公司的認識；配合一系列鼓勵客戶直接反饋意見的調研活動，助公司更準確了解客戶需求，為他們度身訂造恰到好處的保險解決方案與貼心服務。

### 樹立行業榜樣 形成品牌效應

另一方面，深明良性競爭有助推動合作夥伴砥礪互進，太平人壽(香港)於2019年5月舉辦了第一屆「香港金鑽理財策劃師大獎」，表彰一眾在市場上表現卓越的理財策劃師。作為業內跨銷售渠道競逐的財策比賽，這項大獎得到保險業界高度認可，更有效地提升合作夥伴的業務能力，從而為客戶提供高質量的服務。至於第二屆大獎將於明年5月舉行，冀持續支持及推動保險從業員的專業水平。

憑藉用心履行「誠信、專業、創新、業績」的中國太平核心價值觀，自2015年底才正式開業經營的太平人壽(香港)，已錄得連續3年實現跨越式發展，在競爭激烈的市場環境保持快速發展，以致規模指標與價值指標兩方面皆見大幅增長。而根據香港保監局公布的數據顯示，以年化標準保費率(APE)計算，太平人壽(香港)於2019年3季度市場排名第6位。



### 盈進世代儲蓄計劃

我們明白您希望為下一代建立豐厚而恆久的資產，同時為他們未來作好最好的儲蓄策劃準備。盈進世代儲蓄計劃提供多項嶄新的保障特點，讓您延續財富增長，並傳承對家人的愛：

- 轉換受保人，實現財富世代相傳
- 保障延續，為您傳承財富
- 派發紅利，助您財富增值
- 保證預付保費利率，實現儲蓄目標
- 可設定終期紅利，保障您的財富

客戶服務熱線：(852) 800 961 589 <https://tpihk.cntaiping.com>



中國太平人壽保險(香港)有限公司  
 CHINA TAIPING LIFE INSURANCE (HONG KONG) COMPANY LIMITED

## 洞察市場趨勢 預示客戶需求

太平人壽(香港)已經推出「盈進世代儲蓄計劃」，此計劃特別為規劃財富傳承的客戶而設，提供多項嶄新的保障特點，包括轉換受保人選項及保單延續選項，令保單維持生效至新受保人130歲，讓客戶延續財富增長及人壽保障至下一代。此計劃派發非保證現金紅利及終期紅利，助客戶提升回報；計劃更提供兩項豁免保費保障，若受保人不幸確診罹患完全永久傷殘，家人便毋須為保單繳付保費，保障周全。

以上乃產品摘要，有關產品詳情、條款及細則，請參閱產品小冊子及保單條款。

### 程春華

中國太平人壽保險(香港)有限公司  
 副總裁

太平人壽(香港)用心挑選和培養優秀業務合作夥伴的同時，也致力透過提升產品與服務質素，帶動他們同步成長，正是推展銷售渠道的成功關鍵。